

# Wyniki finansowe Grupy Auto Partner

1 H 2025

18 września 2025 r.



## Zastrzeżenie prawne

*Niniejsze opracowanie zostało sporządzone wyłącznie w celach informacyjnych. Nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych w publicznym obrocie. Zostały w nim wykorzystane źródła informacji, które Auto Partner SA uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. Auto Partner SA nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Auto Partner SA.*

# Agenda prezentacji

1. O Grupie Auto Partner

2. Otoczenie rynkowe

3. Wyniki finansowe

4. Podsumowanie







O Grupie Auto Partner



## Zarząd Grupy



**Aleksander Górecki**

Prezes Zarządu/Założyciel spółki

Z branżą motoryzacyjną związany od 1993 roku, w którym założył spółkę Auto Partner. Jest głównym akcjonariuszem firmy. Od początku istnienia spółki odpowiedzialny za jej rozwój, relacje z kluczowymi dostawcami i partnerami biznesowymi.



**Andrzej Manowski**

Wiceprezes Zarządu

Związany ze spółką od 1994 roku, od 2007 roku pełni funkcję Wiceprezesa Zarządu. Odpowiedzialny za ekspansję geograficzną spółki, w tym rozwój działalności eksportowej, nadzoruje także projekty informatyczne.



**Piotr Janta**

Wiceprezes Zarządu

Związany ze spółką od 2009 roku na stanowisku Dyrektora Sprzedaży, od grudnia 2015 roku pełni także funkcję Członka Zarządu. Odpowiedzialny za rozwój sieci sprzedaży oraz komunikację marketingową spółki. Z branżą związany od 2005 roku.



**Tomasz Werbiński**

Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy

Od 2019 roku pełni funkcję Dyrektora Finansowego spółki, od grudnia 2022 roku także Członka Zarządu. Odpowiedzialny za obszar finansów spółki.

## Grupa Auto Partner w skrócie



Jeden z największych w Polsce dystrybutorów części samochodowych - blisko **10% udział na rynku**



**Blisko 51% sprzedaży** realizowanej za granicą



Okolo **280 000 referencji** w ofercie



Rosnąca sieć dystrybucji – ok. **160 tys. mkw** powierzchni magazynowej



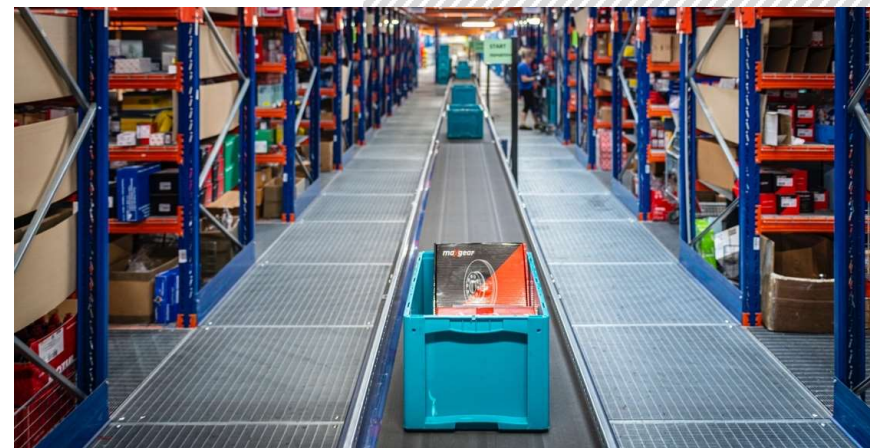
Silne marki własne (m.in. **maXgear**), generujące ok. 17% sprzedaży



Sieć zrzeszonych warsztatów **MaXserwis** (ponad 560)

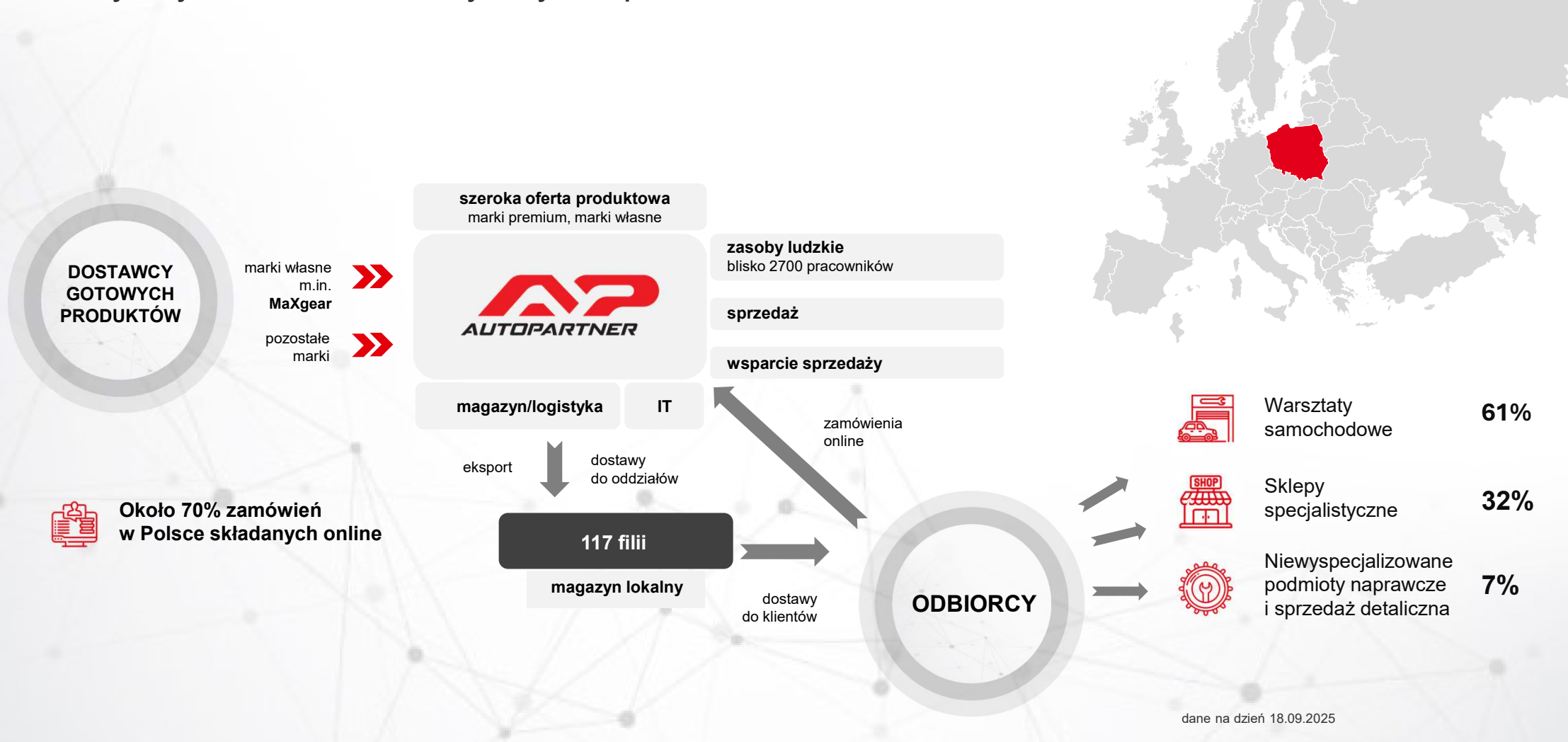


Członek międzynarodowej Grupy zakupowej **GlobalOne**



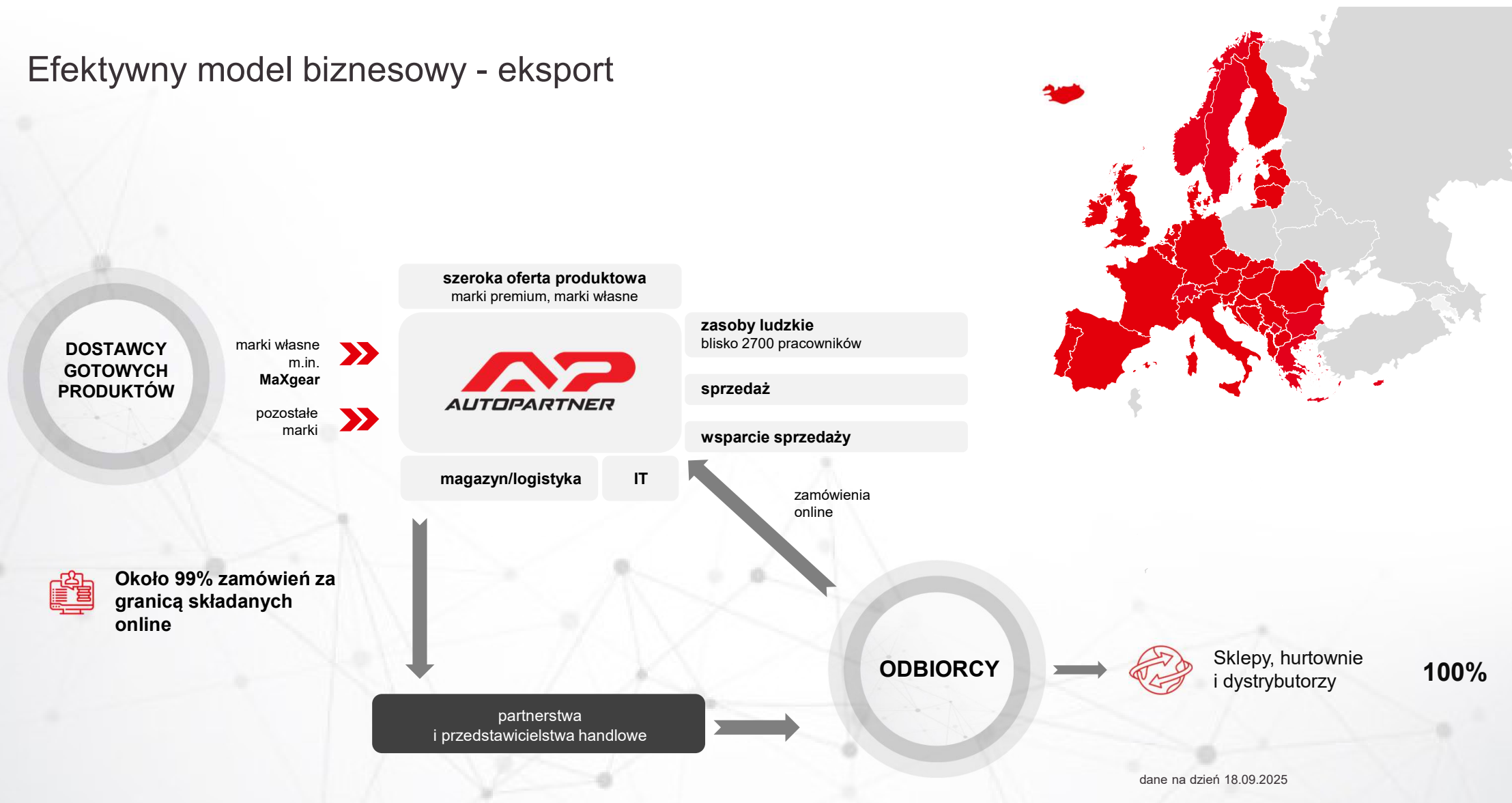
[www.autopartner.com](http://www.autopartner.com)

# Efektywny model biznesowy – rynek polski





## Efektywny model biznesowy - eksport



## Kluczowe wydarzenia w 1H 2025 roku



**Wzrost sprzedaży o 7,7% do 2,2 mld zł** – rekordowy 1H w historii firmy



**Wzrosty** zarówno w Polsce **(+6,6%)** jak i na rynkach zagranicznych **(+8,7%)**



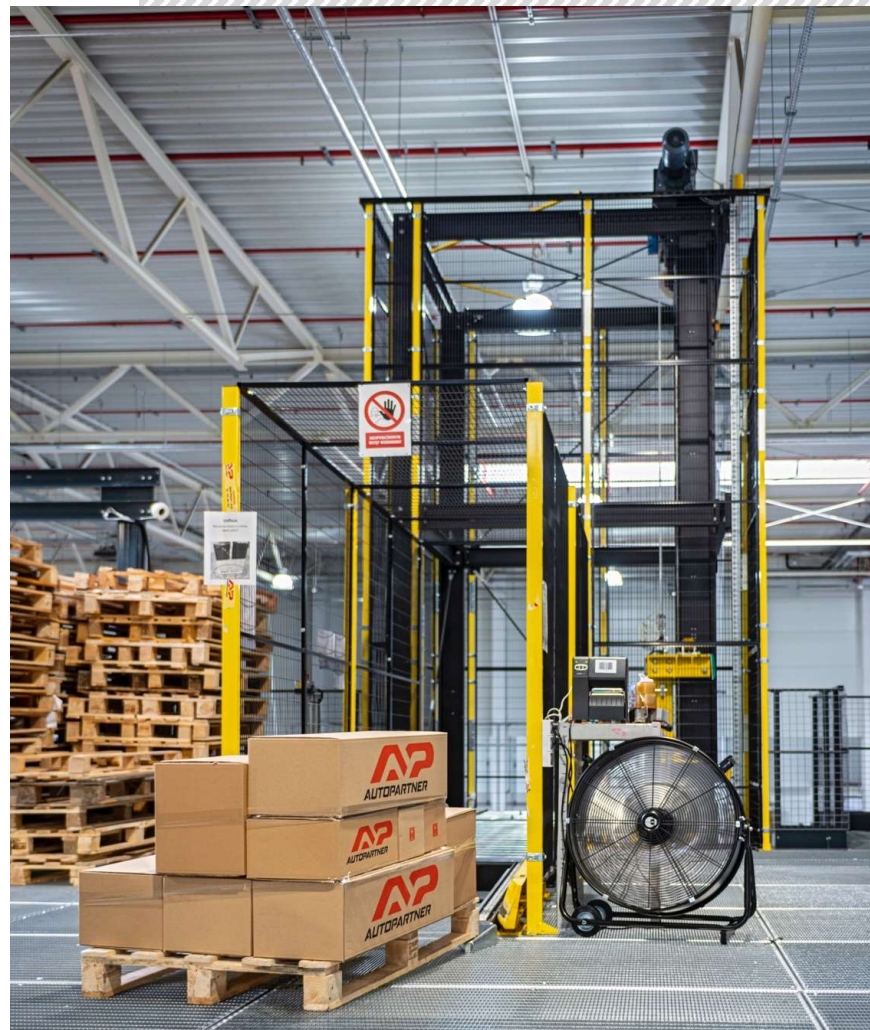
**Solidne poziomy rentowności** przy dynamicznie rosnącej skali działania i pomimo wyzwań rynkowych: marża brutto ze sprzedaży w 1H 2025 roku na poziomie **26,1%**



**Dalsze umacnianie ekspansji zagranicznej** – eksport stanowiący blisko **51%** przychodów



Prace nad uruchomieniem **nowego centrum dystrybucyjnego w Zgorzelcu** – planowane otwarcie na przełomie 2025 i 2026 roku



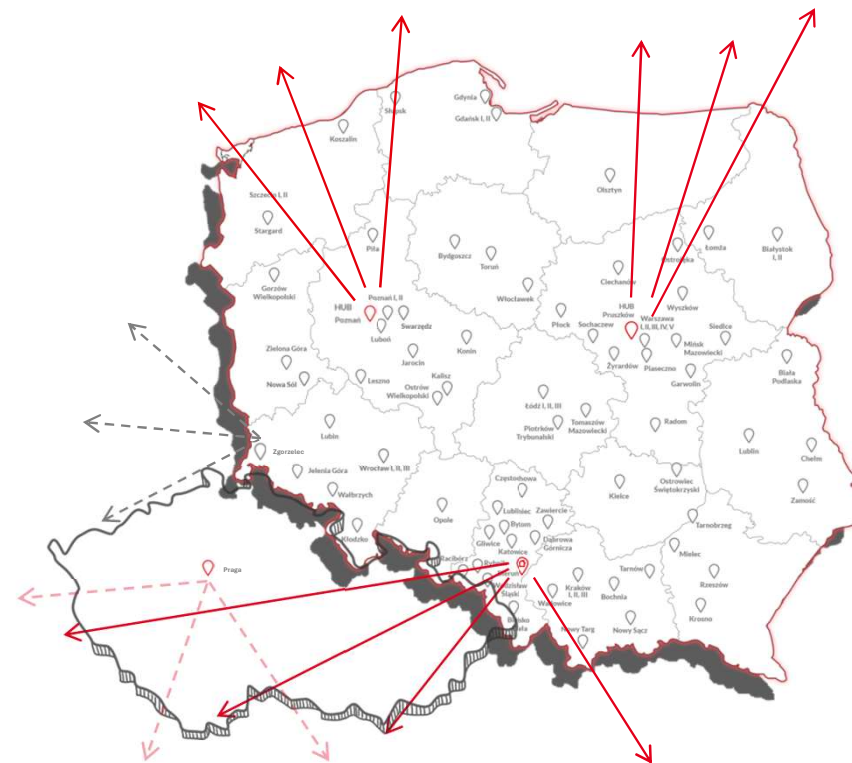
## Rozbudowana sieć dystrybucji

**Zinformatyzowana logistyka** - dostawy do rozproszonych klientów z częstotliwością **2-8 razy dziennie** (tryb just-in-time)

**Sprzedaż krajowa i eksport** obsługiwane przez magazyn centralny w Bieruniu, centrum dystrybucyjne w Pruszkowie oraz HUB w Poznaniu

Sieć **117 filii** pokrywających wszystkie regiony Polski

Spółka zależna prowadząca **dwie filie w Czechach**





## Rosnąca powierzchnia magazynowa



**52 tys. m<sup>2</sup>**

Centrum w Bieruniu

**24 tys. m<sup>2</sup>**

Magazyn w Mysłowicach

**13,5 tys. m<sup>2</sup>**

Centrum logistyczno-dystrybucyjne (HUB) w Poznaniu

**57 tys. m<sup>2</sup>**

Magazyny lokalne w ramach filii (118 filii)

**12,5 tys. m<sup>2</sup>**

Magazyn w Pruszkowie

**1,2 tys. m<sup>2</sup>**

Dwie filie w Pradze (Czechy)

**30 tys. m<sup>2</sup>**

**Centrum dystrybucyjne w Zgorzelcu**  
planowane otwarcie na przełomie  
2025 i 2026 roku

**4,5 tys. m<sup>2</sup>**

**Magazyn w Niemczech**  
podpisanie umowy w sierpniu 2025 roku

# Centrum dystrybucyjne w Zgorzelcu

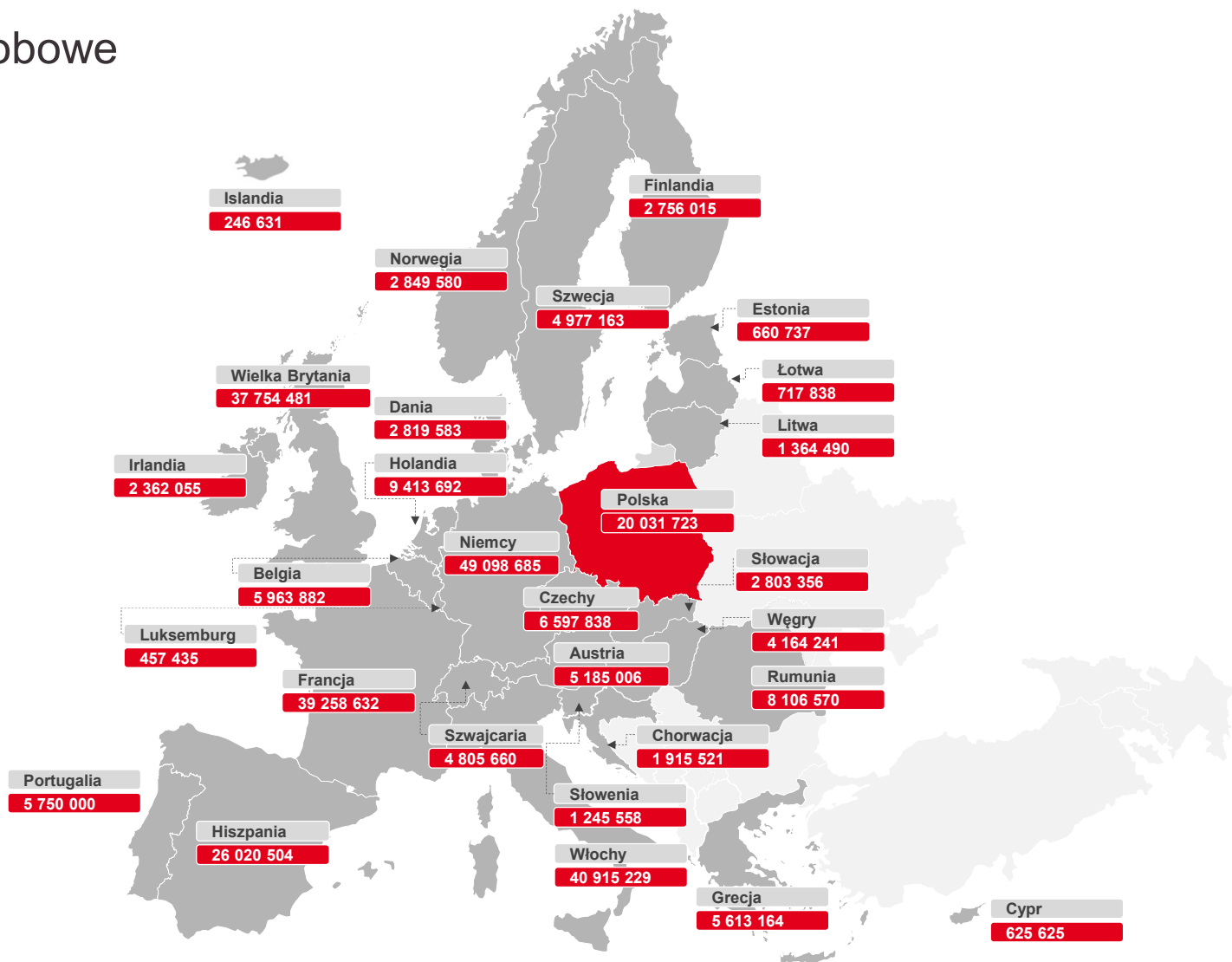
- Planowany wzrost powierzchni magazynowej o 30 tys. m<sup>2</sup> czyli ok. **30%** (z wyłączeniem filii)
- Zgorzelec będzie **najbardziej zautomatyzowanym** centrum logistycznym Auto Partner



# Zarejestrowane samochody osobowe

## 294 480 894

samochodów osobowych zarejestrowanych  
w 29 europejskich krajach pod koniec  
2023 roku



Źródło: ACEA, dane za 2023 rok



www.autopartner.com



## 17-proc. udział marek własnych i na wyłączność w przychodach

### Marki własne Auto Partner

**maXgear®**

ponad **35 029**  
dostępnych referencji

**19**  
lat doświadczenia

**80**  
grup asortymentowych

Części samochodowe  
i motocyklowe

**ROCKS®**

**2 000**  
dostępnych produktów

**10**  
lat doświadczenia

Wposażenie  
warsztatów: narzędzia  
i elektronarzędzia

### Marki dystrybuowane na wyłączność przez Auto Partner

**quaro®**

ponad **3 500**  
dostępnych referencji

Elementy układu  
hamulcowego

**RYMEC**

ponad **2 000**  
różnych zastosowań do  
kompletów sprzętów

Układy przeniesienia  
napędu



[www.autopartner.com](http://www.autopartner.com)





Otoczenie rynkowe

# Otoczenie rynkowe

## POLSKA

- **635** samochodów przypada na **1000** mieszkańców w Polsce (ACEA)
- W 2Q 2025 r. **liczba rejestracji nowych aut osobowych wzrosła o 2,75%** r/r w porównaniu do 2Q2024 r. (PZPM i ACEA)
- Udział rejestracji pojazdów elektrycznych wyniósł w tym czasie **7,5%** (3 779 szt., +79% r/r) (PZPM i ACEA)
- **Przeciętny wiek samochodu osobowego to 15,1 lat** (ACEA)
- W lipcu 2025 r. ceny używanych samochodów osobowych wynosiły średnio ok. 46,6 tys. zł, mediana cen w maju wynosiła ok. 38 tys. zł (AAA Auto)
- **Stopa bezrobocia rejestrowanego** na koniec 2Q2025 r.: **5,2%** (GUS)
- **PKB w 2024 r.: 2,9% r/r** (GUS)

## EUROPA (Unia Europejska)

- **576** samochodów przypada na **1000** mieszkańców w Unii Europejskiej (EUROSTAT)
- ACEA: w 1H2025 **liczba rejestracji nowych samochodów osobowych spadła o 1,9%**
- W tym samym okresie sprzedaż nowych samochodów elektrycznych wzrosła o **24,8%** (869 tys., 15,6% udziału w całkowitym rynku nowych samochodów UE, ACEA)
- **Przeciętny wiek samochodu osobowego: 12,3 lat** (ACEA)
- **Stopa bezrobocia UE w czerwcu 2025 r.: 6%** (Eurostat)
- **PKB UE w 2024 r.: 0,8% r/r** (Eurostat)





Wyniki finansowe

## Wyniki za 1H 2025 rok

### PRZYCHODY

**2 214,5**

mIn PLN

**+8%**

### EBITDA

**167,5**

mIn PLN

**+4%**

### EBIT

**138,3**

mIn PLN

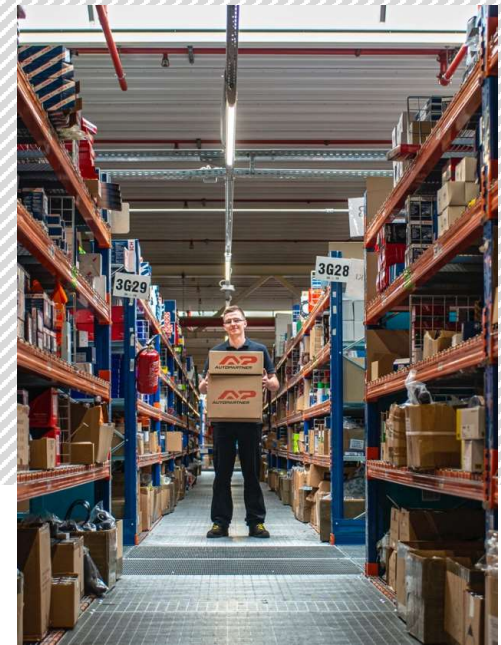
**+3%**

### ZYSK NETTO

**97,2**

mIn PLN

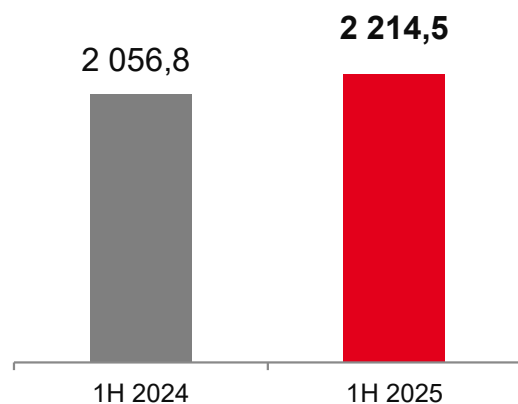
**-0,1%**



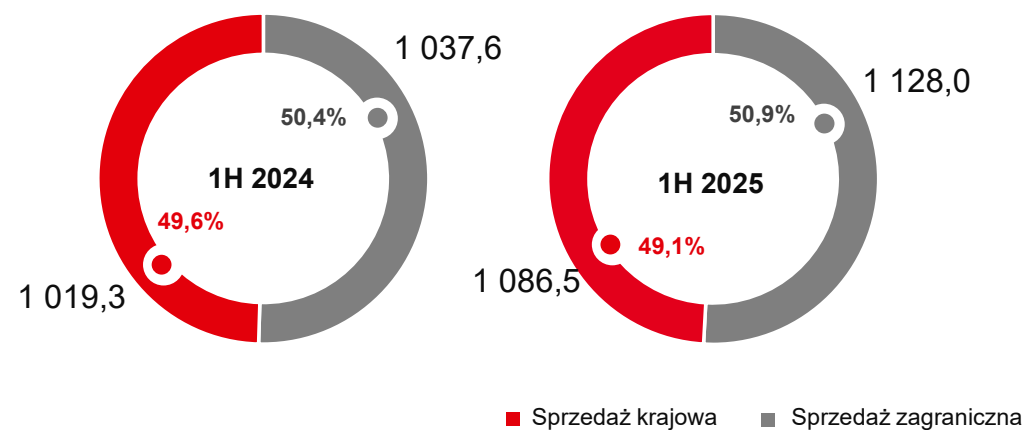
## Dynamiczny wzrost sprzedaży w 1H 2025 roku

- **+7,7% r/r** wzrost przychodów ze sprzedaży
- Większy udział sprzedaży zagranicznej niż krajowej w przychodach

Sprzedaż 1H 2025 [mln zł]



Sprzedaż geograficznie [mln zł]





## Silna sprzedaż w Polsce i w eksporcie

- Wzrost sprzedaży zagranicznej **+8,7% r/r**
- Wzrost sprzedaży w Polsce **+6,6% r/r**



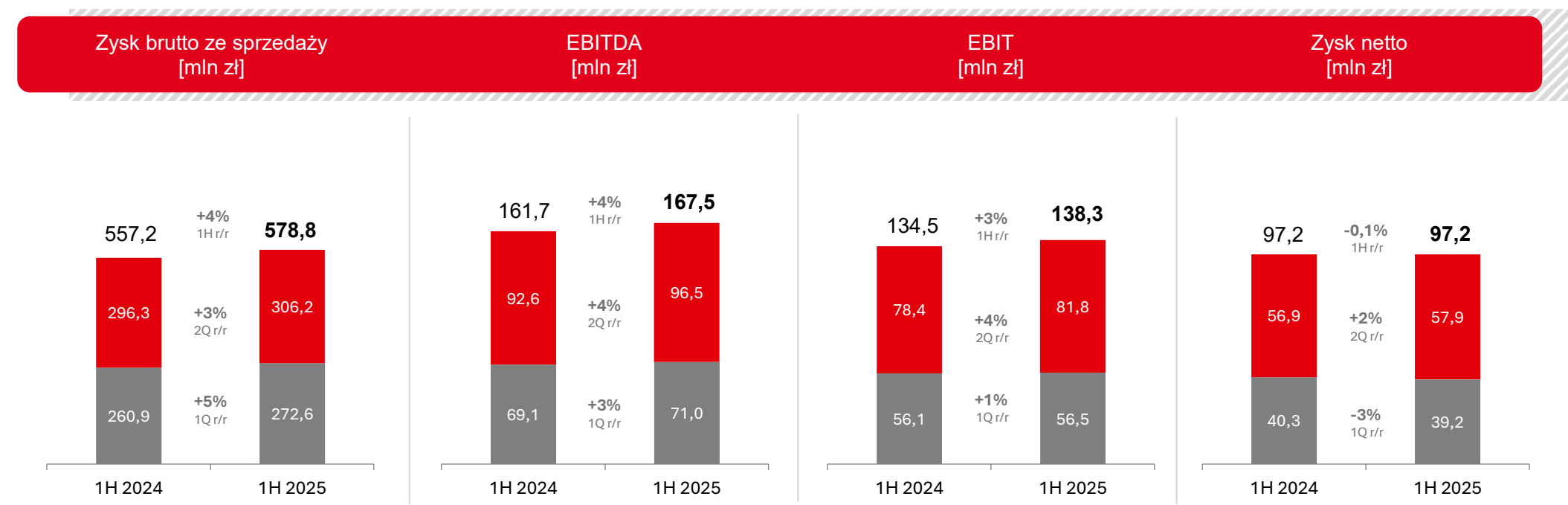
## Dalsze zwiększanie skali działalności

- Przekroczenie po raz pierwszy poziomu 2,2 mld zł przychodów w pierwszym półroczu, pomimo wymagającego otoczenia rynkowego
- Czynniki mające pozytywny wpływ na sprzedaż:
  - rozszerzanie asortymentu,
  - lepsze dopasowanie asortymentu do potrzeb klientów z różnych segmentów cenowych,
  - systematyczna optymalizacja i poprawa obsługi klientów



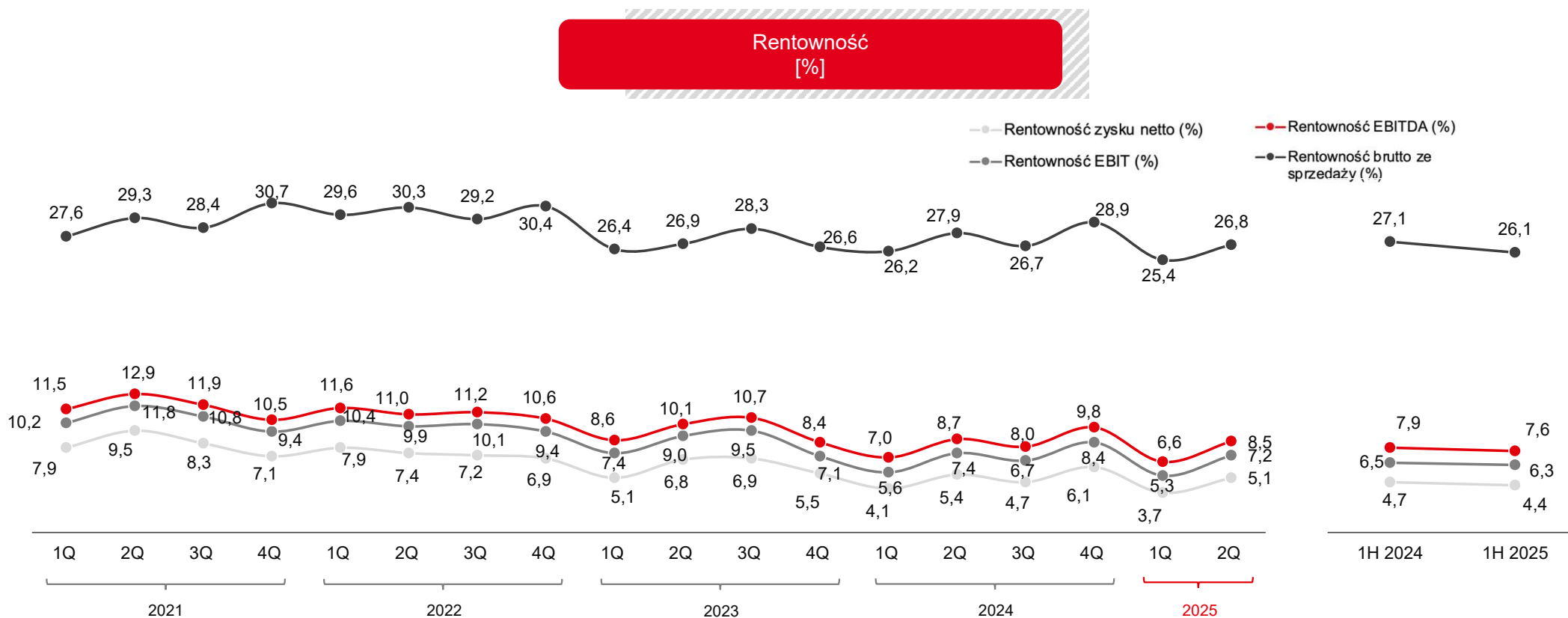
## Solidna zyskowność w trudnym otoczeniu rynkowym

- Rentowność na solidnym poziomie, pomimo presji kosztowej i płacowej
- Wysoka dyscyplina kosztowa – we wszystkich głównych grupach rodzajowych wzrost kosztów operacyjnych był wolniejszy od wzrostu przychodów



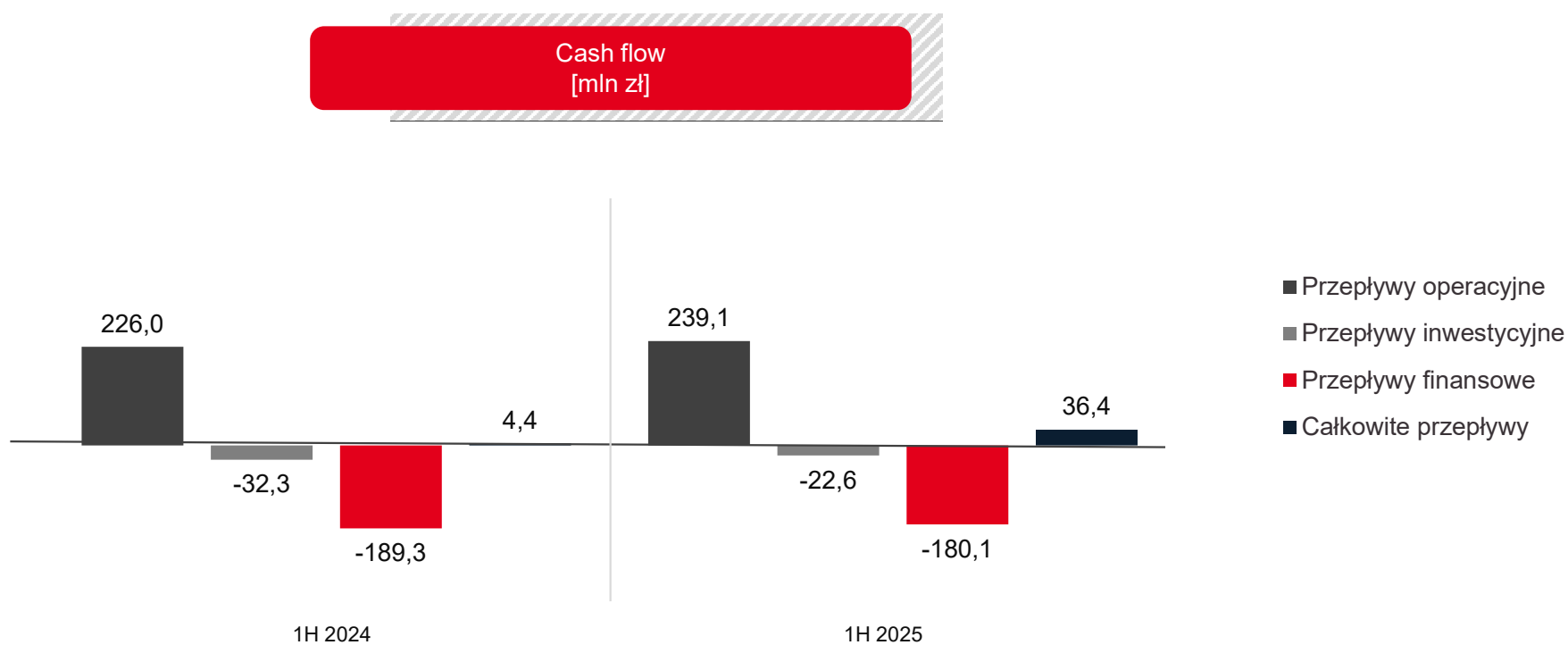


## Solidny poziom marż pomimo presji ze strony czynników rynkowych



# Cash flow

- Stabilna sytuacja płynnościowa Grupy



## Stabilny poziom zapasów

- Bardzo dobry wskaźnik rotacji zapasów: **126 dni** vs **128** rok wcześniej (na 30.06.2025 r.)



\* zapasy i aktywa z tytułu prawa do zwrotu towarów



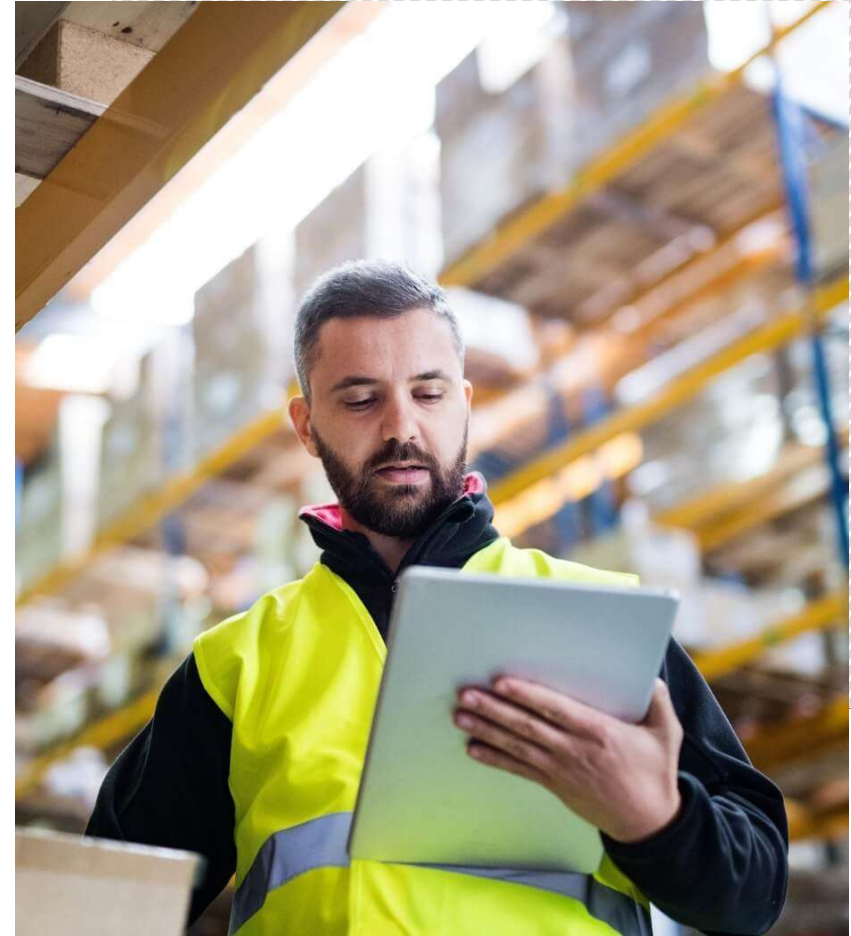


Podsumowanie



## Podsumowanie

- Rekordowe przychody ze sprzedaży po pierwszym półroczu – przekroczenie poziomu **2,2 mld zł**
- **Solidne poziomy rentowności**, pomimo wyzwań rynkowych
- Utrzymywanie **niskiego zadłużenia** (dług netto/ EBITDA = **1,0x**)
- **Dobre perspektywy** dla rynku dystrybucji części
- Koncentracja na marżowości i kontroli kosztów
- Planowany **dalszy wzrost skali działalności** – m.in. planowane otwarcie centrum dystrybucyjnego w Zgorzelcu na przełomie 2025 i 2026 roku o powierzchni 30 tys. m<sup>2</sup>



**DZIĘKUJEMY!**

ul. Ekonomiczna 20  
43-150 Bieruń  
[www.autopartner.com](http://www.autopartner.com)

